StøkSmart
by Altavant

Presentation StøkSmart

Altavant

Le monde que nous créons

Nous avons construit l'outil que nous aurions aimé avoir.

Nous pensons que l'avenir appartient aux entreprises qui dirigent avec intelligence, agissent avec précision et opèrent avec responsabilité.

Nous sommes ici pour égaliser les chances

Plug and Play
Prêt à l'emploi avec votre système existant.
Intervention dept SI limitée.

Intelligence par magasin et réference (SKU)

Business Intelligence sans les complications

Une intelligence de niveau Amazon sans le budget d'Amazon

Construit par des experts du secteur pour des experts du secteur

Depuis nos différents bureaux, nous étendons notre présence dans le monde entier

Altavant

« NE TRAVAILLEZ PAS POUR LA TECHNOLOGIE, FAITES-LA TRAVAILLER POUR VOUS »

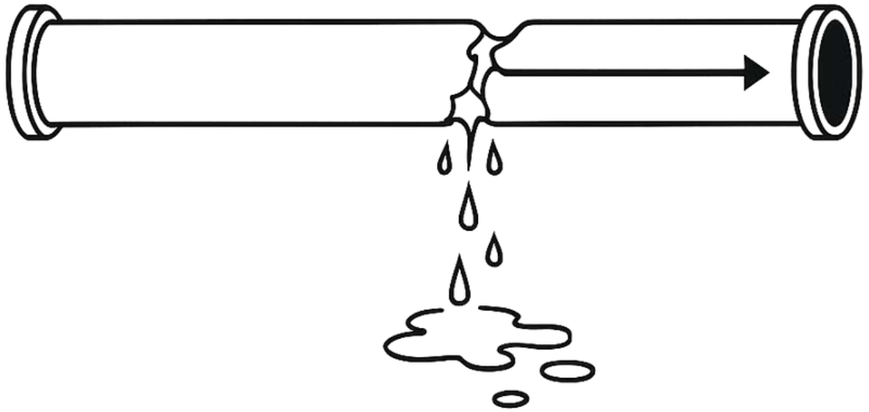
- Datascan – **Inventaires externalisés**
- Slimstock – **Demand planning**
- Frequentiel - **RFID**
- CEGID - **POS/ERP**
- AI Tracker - **Outil de surveillance des interfaces**
- Odoo – **POS/ERP/MRP**
- StøkSmart – **Inventaires tournants**

Ils nous font confiance

Votre système vous montre ce que vous avez vendu.

Pas ce que vous perdez, en ce moment.

Stratégie de la direction



Exécution sur le terrain

Cet écart entre les données propres de votre système et la réalité chaotique de l'étagère.

C'est là que le profit, l'efficacité et la confiance s'échappent.

Fuite #1 : La rupture de stock fantôme

Votre équipe voit une étagère vide, mais est contrainte à un processus lent et manuel sur papier/Excel et de recherches à l'aveugle, sans données en temps réel pour les guider.

Argent : Cet écart entraîne des pertes de ventes immédiates et irrécupérables sur vos articles les plus populaires, chaque jour.

Temps : Des heures de travail quotidien sont gaspillées dans ce trajet inefficace entre l'étagère et l'entrepôt.

Stratégie : Vos prévisions de ventes et vos systèmes de réapprovisionnement sont empoisonnés par des données inexactes à la source.

Fuite #2 : Gestion inefficace des date d’expirations

Votre équipe de direction est contrainte de mener une chasse manuelle à haut risque pour trouver des articles arrivant à expiration, en s’appuyant sur des listes papier obsolètes pour protéger votre marque et votre marge.

Argent : Le gaspillage alimentaire évitable et les occasions de démarque manquées détruisent directement la marge de votre magasin, chaque jour.

Temps : Des heures coûteuses sont gaspillées dans un processus manuel de saisie et de validation des données qui devrait être automatisé.

Risque : La réputation de fraîcheur de votre marque est constamment menacée, ainsi qu’une exposition importante à de lourdes amendes pour les produits périmés.

Fuite #3 : Ignorée Alertes « Pas de vente »

Votre système signale correctement lorsqu'un best-seller cesse de se vendre, mais ces informations critiques deviennent un rapport sans issue sur lequel votre équipe n'a pas les outils pour agir.

Argent : Vos produits les plus rentables cessent de se vendre en raison d'un problème invisible en rayon, et cette perte de revenus évitable se poursuit pendant des jours.

*Efficacité : une **rupture de base entre votre intelligence des données et votre exécution opérationnelle** n'est pas résolue, ce qui permet aux mêmes problèmes coûteux de se répéter, jour après jour.*

Stratégie : votre investissement dans les données et les outils de BI est gaspillé car les informations critiques et éphèmeres ne sont pas exploitables sur le terrain.

Fuite #4 : Contrôles réactifs des stocks

Votre système peut prédire la prochaine rupture de stock en signalant les articles en rupture de stock, mais vos équipes se retrouvent avec une liste manuelle non hiérarchisée sur laquelle il est impossible d'agir efficacement.

Argent : Des ruptures de stock facilement évitables sur vos articles clés se produisent quotidiennement, créant un frein constant aux ventes que vos concurrents peuvent exploiter.

Efficacité : Votre exploitation est enfermée dans un cycle inefficace de lutte contre les « urgences », ce qui oblige votre équipe à résoudre les problèmes de manière réactive au lieu de les prévenir pro-activement.

Stratégie : Cet échec de la prévention signifie que votre entreprise ne peut pas protéger systématiquement ses sources de revenus les plus importantes, ni de façon régulière.

Intelligence des stocks du niveau d’Amazon, sans le budget d’Amazon.

Construit autour de la productivité de « tous les niveaux de l’organisation »

Inventaires tournants

Problème résolu : les ruptures de stock fantômes

Ce qu’il fait : Remplace les listes papier/Excel par une tâche guidée, ce qui permet à votre équipe de scanner une étagère vide et de déclencher une mission de réapprovisionnement instantanée et vérifiée.

Pourquoi nous l’avons conçu : Pour permettre aux personnes qui voient le problème en premier de le résoudre instantanément, en bouclant la boucle en quelques minutes, et non en quelques heures.

Gestion intelligente des expirations

Problème résolu : expiration inefficace et gaspillage

Ce qu’il fait : Automatise l’ensemble du processus en transformant les listes papier en une mission numérique guidée avec des approbations en un clic pour les démarques et les déchets, de l’étagère à l’ERP.

Pourquoi nous l’avons conçu : Pour éliminer des heures de travail administratif manuel à haut risque pour vos cadres supérieurs, ce qui leur permet de gérer l’entreprise.

Moteur d’intelligence exploitable

Problème résolu : alertes « Pas de vente » ignorées

Ce qu’il fait : Transforme les alertes ERP statiques en tâches prioritaires et exploitables, guidant votre équipe pour résoudre les problèmes les plus importants sur le plan financier en premier.

Pourquoi nous l’avons conçu : Pour vous assurer que votre investissement dans les données est rentable en liant les informations critiques aux actions rentables sur le terrain.

Suivi proactif des refs “qui comptent”

Problème résolu : contrôles de stock réactifs

Ce qu’il fait : Transforme les comptages réactifs en une routine quotidienne systématique, en utilisant des données de « quantité insuffisante » pour aider votre équipe à prévenir les ruptures de stock avant qu’elles ne se produisent.

Pourquoi nous l’avons conçu : Pour briser le cycle de la lutte contre les » incendies », ce qui permet à votre entreprise de devenir systématiquement proactive au lieu d’être constamment réactive.

Le résultat n’est pas seulement l’efficacité.
C’est un meilleur compte de résultat.

15-25%

Réduire les pertes dues à au gaspillage alimentaire.

97%

Précision de l’inventaire dans les 30 premiers jours.

4+

Heures économisées par employé et par semaine.

Zero

Perturbation de votre informatique pendant notre configuration plug-and-play.

Bonus : Réaffectez les dépenses économisées : Éliminez le coût élevé des comptages annuels externalisés et réinvestissez les dans le suivi au quotidien des stocks.

Branchez-vous et voyez par vous-même.

Piloter

valider le retour sur investissement et construire une analyse de rentabilité concrète, basée sur les données, pour le déploiement à grande échelle.

Valider

Ai en action. Soyez sûrs de vos données dans notre BI

Dupliquer

Nous ne sommes pas un autre ERP.

Nous venons du « terrain »

Ceux qui ont compté les palettes à 3 heures du matin.
Ceux qui ont vu les ventes réduire parce que le stock ne correspondait pas à l'écran.
Ceux qui ont cru qu'il devait y avoir une méthode plus intelligente et l'ont construite.

Nous ne remplaçons pas vos systems,
nous les rendons brillants.

Nous ne sommes pas ici pour mener la révolution.
Nous sommes ici pour donner du pouvoir à ceux qui la feront.

Processus “type” Altavant

Déroulement magasin

Processus (durée moyenne => 20 mins / semaine) :

- Connecter le PDA à internet la première fois et télécharger notre application (10 mn)
- Entrer les identifiants de connexion (email+mot de passe), choisir le nom du magasin dans la liste (2mn)

Le matin de l'inventaire:

- Ouvrir l'application et choisir le comptage dans la liste (10 secondes)
- Commencer à scanner la catégorie demandée (limiter le comptage a 20 mn pour commencer)
- Appuyer sur "fin inventaire" quand fini (2 secondes)

Après l'inventaire:

- Recevoir des demandes d'enquêtes sur certaines références si écarts improbables (qq mn par réf)

Déroulement siège / direction opérationnelle

Processus avant déploiement

- Recevoir la formation sur l'applicatif du backend (3 heures)
- Entrer ses identifiants de connexion (email+mot de passe) sur la page web (30 secondes)

Une fois par mois/semaine

- Créer le planning des inventaires tournants par magasin, manuellement ou par import Excel: date, lieu, perimètre, fréquence (5mn par marque/semaine)
- Superviser en fonction des alertes reçues (retards, écart> x%...) (5mn/jour)
- Cliquer sur "Valider l'inventaire" pour accepter le push des réguls dans l'ERP (5mn/jour)

Après les inventaires

- Analyser les résultats et pousser les rapports et plans d'actions en magasin (15mn/semaine)

Les livrables Altavant

Les livrables Altavant

Projet (avant déploiement):

- Développer les différentes intégrations
- Chargement tous les matins de la position des stocks dans chaque magasin et les nouveaux articles du référentiel.
- Push des régularisations de stock (journal des mouvements + et -) vers l'ERP si inventaire validé dans StøkSmart par le manager.

- Configuration initiale de l'applicatif (backend-frontend), déploiement dans les PDA ou ordinateurs

- Former les équipes (utilisateurs siège et magasin) sur les PDA/Ordinateurs et le backend (planning, BI etc…)

Support:

- en remote, gratuité les premières semaines, ensuite, en fonction des besoins du client

Les livrables Altavant

En cas de pilote => déroulé type:

Jour 1 => Création des documents décrivant les spécificités et cahier des charges du projet, signature du périmètre (VALIDATION DEFINITIVE CAHIER DES CHARGES)

Jour 2 à 5 => Démarrage de la configuration / réception des documents de références / base article… Mise en place des appels API ou exports CSV

Jour 6 => Matin: Formation des utilisateurs “siège” et direction opérationnelle (DR, Dir Co, Contrôle de Gestion…)
Après-midi: formation utilisateurs “terrain” (magasin) / Inventaire “Pilote” (VALIDATION DEFINITIVE DES TESTS)

Jour 7 => Analyse / Modifications si besoins / Déploiement (VALIDATION DEFINITIVE DU PROJET)

Le +
“Produit”

App tout-en-un

- ✓**Agnostic** en terme de materiel et OS
- ✓**Agnostic** en terme d’interface et d’ERP
- ✓Application **tout-en-un**, gestion des tâches, chat avec les équipes, réception en temps réel des statuts et photos produits, tracking des logs, planning, gestion des utilisateurs et rôles…
- ✓Outil d’audit: **traçabilité** à toutes les étapes
- ✓Données et **accès sécurisés**, login avec MFA (ISO 27000)
- ✓Différents **flux de validations** pour s’adapter à vos procédures internes
- ✓Fonctionne en **standalone**
- ✓BI dynamique adaptant les **règles de classification** en fonction des résultats, saisons, urgences…

Finances

Les différents niveaux de licence

Payable par trimestre / engagement minimum d'un an après pilote

CONTRÔLE AU SOL

39 €

Par magasin

Équipes sur le terrain.

- Afficher et effectuer les comptages programmés
- Déclencher des comptages à la volée
- Mode hors ligne + synchronisation automatique
- Soumettre des notes, des photos et des indicateurs de divergence
- Notification et escalade des tâches

CONTRÔLE DES OPÉRATIONS

69 €

Par utilisateur

Responsables de magasin, de zone et chefs régionaux

- Accès en direct à l'avancement de l'inventaire
- Surveiller les écarts, les taux de variance et les respect des process
- Approuver les écarts et envoyer les mises à jour à la finance ou à l'ERP
- Tableaux de bord BI filtrés (vues région/magasin/marque)
- Communication en temps réel avec les équipes de première ligne

INTELLIGENCE STRATÉGIQUE

99 €

Par utilisateur

Siège social, niveau C et finance

- Configurer les plannings, les SLA et les rôles d'accès
- Personnalisation complète du tableau de bord BI
- IA prédictive (démarques, réapprovisionnement, impact financier)
- Rapports d'audits et exportations
- Contrôle consolidé multimarques / multi-pays

Chaque type d'utilisateur a sa licenses et ses fonctionalités propres

Le coût de l’implémentation

Payable à l‘UAT/SIT

A déterminer en fonction du premier atelier de cadrage mais en standard (échanges fichiers via SFTP), il faut compter **5 500 Euros**. (test, formation etc…)

L’implémentation est à regler uniquement si le pilote est validé. Pendant le pilote, seules les licenses/hosting sont à regler.

Merci.

Altavant

Votre Contact

Benjamin Le Riche

Growth Director

benjamin.le.riche@altavantconsulting.com

Tel: 0033 7 80 14 58 11